

Sililomart srl

Italy

Export Area Manager - Tedesco Fluente

Silikomart S.r.l. Venezia, IT

****Descrizione dell'offerta****

Per il potenziamento del nostro staff commerciale stiamo cercando un Sales Area Manager junior con conoscenza fluente della lingua tedesca. Il Candidato ideale, con pregressa esperienza nella mansione, possiede solide conoscenze di contrattazione commerciale. Risponderà al Direttore Commerciale e sarà impegnato nello sviluppo di nuove opportunità di business e nella gestione dei clienti già acquisiti nei territori di propria competenza. Il ruolo prevede la responsabilità del raggiungimento degli obiettivi di budget commerciale delle aree assegnate, dell'individuazione di nuovi distributori e la definizione di obiettivi per le aree di propria competenza. In accordo con le direttive commerciali aziendali, la risorsa svilupperà le strategie di vendita e lo studio della soluzione più idonea per il cliente. La risorsa ideale è una persona motivata, ben organizzata ed estremamente abile nel promuovere e consolidare i rapporti con i clienti. È disponibile a trasferte, fortemente motivato e possiede elevate doti di teamworking.

****La Mansione Prevede****

- La figura dovrà analizzare le potenzialità dei diversi mercati e dei canali al fine di consentire i corretti interventi in linea con le politiche commerciali dell'azienda**. **:
- Preparare, presentare e negoziare offerte commerciali;
- Definire e promuovere nuovi prodotti o servizi e calcolare il loro impatto commerciale analizzando le tendenze del mercato;
- Sviluppare relazioni a lungo termine con i clienti attraverso la gestione e la comprensione delle loro esigenze;
- La responsabilità riguarda i volumi di vendita, i margini realizzati, le attività di scouting per individuare nuovi clienti e partner commerciali

****Requisiti****

- Conoscenza fluente della lingua inglese e tedesca (entrambe almeno livello B2/C1)
- Esperienza pregressa nella mansione di 3/5 anni
- Ottime capacità relazionali e propensione ad interagire proattivamente con la clientela
- Forte orientamento ai risultati

- Padronanza dei principali strumenti informatici
- Disponibilità a trasferte frequenti e prolungate (30-40% del tempo)
Completano il profilo doti relazionali e di leadership, capacità negoziali, determinazione, resistenza allo stress, capacità organizzative e di problem solving.
Inquadramento e retribuzione in linea alle competenze maturate
Sede di lavoro: provincia di Venezia
Il presente annuncio è rivolto ad entrambi i sessi, ai sensi delle leggi 903/77 e 125/91, e a persone di tutte le età e tutte le nazionalità, ai sensi dei decreti legislativi 215/03 e 216/03
Contratto di lavoro: Tempo pieno, Tempo indeterminato

Esperienza

- export area manager - tedesco fluente o simili: 3 anni (Obbligatorio)

Lingua

- Inglese (livello B2/C1) (Obbligatorio)
- Tedesco (livello B2/C1) (Obbligatorio)

- Seniority level

Associate

- Employment type

Full-time

- Job function

SalesBusiness Development

- Industries

Consumer Services